

「将来プランと目標設定」

当院では個々の将来プランを明確にし、目標設定を決めます。

開業して
成功したいのか？
(何歳までに？なぜ？)

勤めて安定を
第一とするのか？

リスクを少なくして
分院を持ち、
稼ぎたいのか？

貴方の今の将来プランについてじっくり時間をかけ話し合い、今の業界の現状を説明し、貴方にとって今何をすべきか、何が必要かを決めていきましょう。入職してから、聞いていなかった、知らなかったなどの後悔がないよう、現状を知ることが大切です。良い面、悪い面も隠さずお話しします。

【内定・入社してからのプロセス】

1 一般業務の理解

・社会人としてどの業種でも覚える必要な項目(挨拶、電話対応、言葉遣い、患者様への対応、保険の理解、等)



※数週間～数カ月

2 治療業務の補助

・受付、患者様の誘導、電気つけ、動作指導、テーピング、処置・固定処置の補助



※数カ月

3 治療行為に参加

・最初は先輩の指導に従いながら治療していき、徐々に自己判断(患者様への見立て)が上達していけば、初診(新患)を診ていきます。

当院では、何も知らない術者に対して、いきなり治療補助、治療行為を行わせるようなことは絶対にしません。「早く経験を積ませるために必要」という所もあるようですが、それは、術者、患者様にとって不利益しか生みません。

そのような所は、術者をコマ、患者様を客としか見ていないと思います。

自分が、家族が患者だったら、そのような医療機関に通いたいかを考えてみてください。

柔道整復師・鍼灸師になる皆さんへ

今、この業界は飽和状態で、

治療家の生活レベルが二極化となりつつあると私は考えています。

その中で生き残っていくために必要なことは、大きく2つあります。

①業界全体が社会により一層浸透し、社会的価値を上げること。

(公益社団の地位の向上)

②自分さえ良ければいいという考えではなく、業界全体のことを考え、

施術者一人一人の技術、知識、意識を高めていくことで、

社団及び業界の地位向上に繋がる。

そのためには、質の高い修業が必要です。

物事に近道はありません。

長期的計画を立て、段階を踏んで成長することが

一番の近道であることに間違いありません。

そして、私もまだ修業の身です。

皆さんの成長を応援するとともに、一緒に成長していきたいと考えています。

興味のある方は、お気軽にご連絡ください!